



**VOTRE IT BRÛLE T-IL TROP DE CASH ?**  
**MANAGEMENT DES PROJETS IT :**  
**COMMENT RÉPONDRE AUX ENJEUX OPÉRATIONNELS ACTUELS ?**  
**QUELS DÉFIS ?**

**PETIT-DÉJEUNER**

**VENDREDI 6 JUIN 2025 de 08H15 à 10H15**

12 AVENUE FRANKLIN D.ROOSEVELT – 75008 PARIS

Métro : Franklin Roosevelt ou Saint-Philippe du Roule

**08H15 – 08H30 : Accueil café**

**08H30 – 09H30 : Atelier « interactif » animé par David BRAULT, Associé d'Objectif CASH.**

**Votre IT est un gouffre financier ? Votre IT ne simplifie pas vraiment la vie de vos équipes ? Votre IT est source de conflits en interne avec les opérationnels ? Comment sortir de l'impasse ? Pourquoi les projets IT / ERP dérapent ?**

1/3 des missions de Management de Transition menées par Objectif CASH concerne des changements d'organisation ou des changements de systèmes d'information ;  
15 bonnes pratiques sur les projets ERP et IT pour créer de la valeur incrémentale.

*Présentation des résultats d'une étude menée auprès d'un panel composé de DSI, de Directions Générales, de DAF et de Directeurs de la Transformation du réseau Objectif CASH.*

C'est bien connu quand quelque chose ne fonctionne pas dans une entreprise, le coupable est vite trouvé... C'est la faute de l'ERP... ou la faute du DSI... souvent des deux... Et si pour une fois en 2025, nous regardions les choses en face... 5 vraies et fausses bonnes solutions passées au crible pour sortir de l'impasse... et entrevoir la lumière...

**09H30 – 10H15 : Questions/réponses, témoignages et échanges de bonnes pratiques entre les participants**

**Inscription dans la limite des places disponibles**  
[olivia.sieber@objective-cash.com](mailto:olivia.sieber@objective-cash.com) – 01 56 59 09 40

**A PROPOS D'OBJECTIF CASH – [www.objectif-cash.com](http://www.objectif-cash.com)**



Société indépendante spécialisée en Direction Financière Opérationnelle et Management de Transition, Objectif CASH intervient aux côtés des actionnaires pour renforcer les équipes de Management et accélérer la réussite des projets d'entreprises. La société a pour clients des actionnaires professionnels qui ont investi dans des PME/PMI, des ETI et des grands groupes internationaux. Nous avons réalisé à ce jour plus de 600 missions dans plus de 40 pays. Plus de 80% des entreprises dans lesquels nous sommes intervenus se plaignaient de leur ERP ou ambitionnaient d'en changer.

**Notre mission : Créer des services porteurs de liens...**